

産業人材育成のための研修・セミナー等

交渉力

研修・セミナー等の内容									問合せ・申込先					備考	
名称	対象者	概要	開催日時	場所	必要な資格	参加料	定員	申込締切	機関名	部署名	担当者名	電話番号	メールアドレス		URL
【オンライン】IT技術者のためのネゴシエーション～社外・社内交渉をWin-Winにするために～	業務上交渉力・提案力を必要としている方、今後必要とされる方	「オンライン(Zoom)」開催研修です。研修受講者が業務で経験する実際の交渉事例(クレーム対応、トラブル対応、新たな受注チャンスを見つけ、提案や営業活動につなぐなど)を元にネゴシエーションスキルを理論と実践により身につけます。実際の事例を使ったネゴシエーションゲームやロールプレイにより他の方々との交流でき、楽しく身に付けることができます。講師、他者、ビデオ等様々なフィードバックにより自己のネゴシエーションの特性が把握でき、受講者が強みを生かし、弱みを意味のないものにする方策を自ら見いだしていける内容です。	2023年 2月13日(月)、14日(火)、 15日(水) 全3日間 13:00～17:00	北海道ソフトウェア技術開発機構 研修室 (札幌市)	「IT技術者のためのコミュニケーション」を受講していることが望ましい	55,000円	15名	開催日2週間前	(株)北海道ソフトウェア技術開発機構	事業部研修課		011-816-9700	kensyu@deos.co.jp	https://www.deos.co.jp/koza/detail/xs220	
ネゴシエーション～社外・社内交渉をWin-Winにするために～	業務上交渉力・提案力を必要としている方、今後必要とされる方	研修受講者が業務で経験する実際の交渉事例(クレーム対応、トラブル対応、新たな受注チャンスを見つけ、提案や営業活動につなぐなど)を元にネゴシエーションスキルを理論と実践により身につけます。実際の事例を使ったネゴシエーションゲームやロールプレイにより他の方々との交流でき、楽しく身に付けることができます。講師、他者、ビデオ等様々なフィードバックにより自己のネゴシエーションの特性が把握でき、受講者が強みを生かし、弱みを意味のないものにする方策を自ら見いだしていける内容です。	開催希望の3ヶ月前までにご連絡ください。リクエストにより開催いたします。全2日間 9:30～16:30	北海道ソフトウェア技術開発機構 研修室 (札幌市)	「コミュニケーション」を受講していることが望ましい	55,000円	15名	—	(株)北海道ソフトウェア技術開発機構	事業部研修課		011-816-9700	kensyu@deos.co.jp	https://www.deos.co.jp/koza/detail/ps022	